

Joëlette and Co by Ferriol Matrat

Vertriebsmitarbeiter als selbstständiger Handelsvertreter (m/w/d)
in Bayern, DEUTSCHLAND

Joëlette *and Co*
by Ferriol-Matrat

Etwas über uns:

Joëlette And Co by Ferriol-Matrat ist eine Marke, die eine Reihe von Sport- und Freizeitrollstühlen anbietet, die für Menschen mit Behinderungen geeignet sind und seit 2006 hergestellt werden. Unsere Freizeitrollstühle sind patentiert und werden in unserer Werkstatt in Frankreich entwickelt. Wir verfügen über ein eigenes Entwicklungsbüro und entwickeln unsere Rollstühle ständig weiter, um unseren Nutzern die bestmögliche Erfahrung zu bieten.

Der Joëlette, ein einrädiger, geländegängiger Wanderrollstuhl, wird in mehr als 26 Ländern bei Vereinen, Naturparks, Alpenvereinen, öffentlichen Körperschaften und Privatpersonen verkauft.

Für unsere Entwicklung in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitraum Vertriebsmitarbeiter / Verkäufer / Salesmanager als selbstständigen Handelsvertreter in Bayern.

Ihre Aufgaben:

- Als freiberuflicher Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) aktiv unser Produktsortiment bei Alpenvereinen, Behindertenorganisationen, Fahrradgeschäften mit Spezialisierung auf angepasstes Equipment, gemeinnützigen Organisationen wie dem Roten Kreuz und Naturparks vermarkten.
- Recherchiere eigenverantwortlich nach Potentialen für die erfolgreiche Neukundengewinnung im Außendienst
- Kontaktherstellung zu Interessenten*innen und aktive Akquise von Neukunden*innen
- Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen in Bayern
- Selbstständige Terminierung und Routenplanung
- Produkte auf Fachmessen, Veranstaltungen und bei Vorführungen präsentieren und bewerben.
- Kundensupport leisten, indem Sie Fragen beantworten, Produktinformationen bereitstellen und sich mit möglichen Problemen befassen.
- Mit dem internationalen Verkaufsteam zusammenarbeiten, um die Verkaufs- und Wachstumsziele des Unternehmens zu erreichen.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten, Begeisterung, Emotionen und Professionalität bei der Beratung unserer Kund:innen
- Sie besitzen Einfühlungsvermögen und Kundenorientierung
- Sie verfügen über einen gültigen Führerschein mit einem eigenen PKW und Verfügbarkeit für Geschäftsreisen.
- Das Wandern oder Laufen ist von Vorteil.
- Erfahrung im Verkauf von Outdoor-Produkten ist von zusätzlichem Vorteil.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Was wir Ihnen bieten:

- Langfristig gute Verdienstmöglichkeiten (Provisionsbasis)
- Freie Zeiteinteilung und Termingestaltung
- Umfassende Schulung zu Produkten und Verkaufstechniken, bereitgestellt durch das Unternehmen.
- Permanente Unterstützung durch Ihren persönlichen Ansprechpartner
- Vollständige Fernarbeit.

Besuchen Sie unsere Website unter: www.joëletteandco.com, dort können Sie sich einen ersten Eindruck über das zu vermarktenden Produkten verschaffen.

Wenn Sie Ihrer Arbeit Sinn verleihen und inklusive Projekte unterstützen möchten, senden Sie uns bitte schnell Ihre Bewerbung an contact@joëletteandco.com!

Bewerbungsschluss ist der 19. Mai 2024.